



Vagabundenliebe
UNABHÄNGIG & FREI MIT KINDERN

ONLINE BUSINESS ROADMAP ZUM ERFOLG

Eine Schritt-für-Schritt-Anleitung

vagabundenliebe.de

Moin Moin



Ich bin Hanna, Mama von zwei freilernenden Wildfängen & reise seit 2019 Vollzeit mit meiner Familie im Wohnmobil.

Mit [Vagabundenliebe](https://www.vagabundenliebe.de) unterstütze ich freiheitsliebende Familien wie deine dabei, ihren eigenen Weg in die Unabhängigkeit zu finden und sie dazu zu inspirieren, ihre Wünsche und Träume anzugehen und nicht länger aufzuschieben. #schuldig 🤔

Zu dieser **Unabhängigkeit** gehört für mich auch, dass ich frei entscheiden kann, wann, wo und wie ich Geld verdiene!

Doch am super häufig **blockieren** wir uns schon direkt zu Beginn, weil uns ein Überblick fehlt oder eine Anleitung dazu, was wir überhaupt wann machen sollten, um erfolgreich ins **Online Business** zu starten.

Deshalb hab ich dir diese knackige **Schritt-für-Schritt-Anleitung** kreiert, mit der du erkennen kannst, wo du dich auf deiner Reise befindest und was noch vor dir liegt.

Hanna

[WWW.VAGABUNDENLIEBE.DE](https://www.vagabundenliebe.de)



Online Business Roadmap:

Schritt für Schritt durch die 4 Phasen des Online Business



Dein wichtigstes “Asset”, deine **Priorität Nummer 1**, bevor du auch nur den ersten Schritt gehst (und darüber hinaus fortlaufend): **Dein auf Erfolg ausgerichtetes Mindset.**

Du kannst ein Genie sein und alles wissen, aber ohne das richtige Mindset bringt dir das alles gar nix.

Denn der Aufbau deines Online Business’ ist immer **Persönlichkeitsentwicklung** - tagein, tagaus.

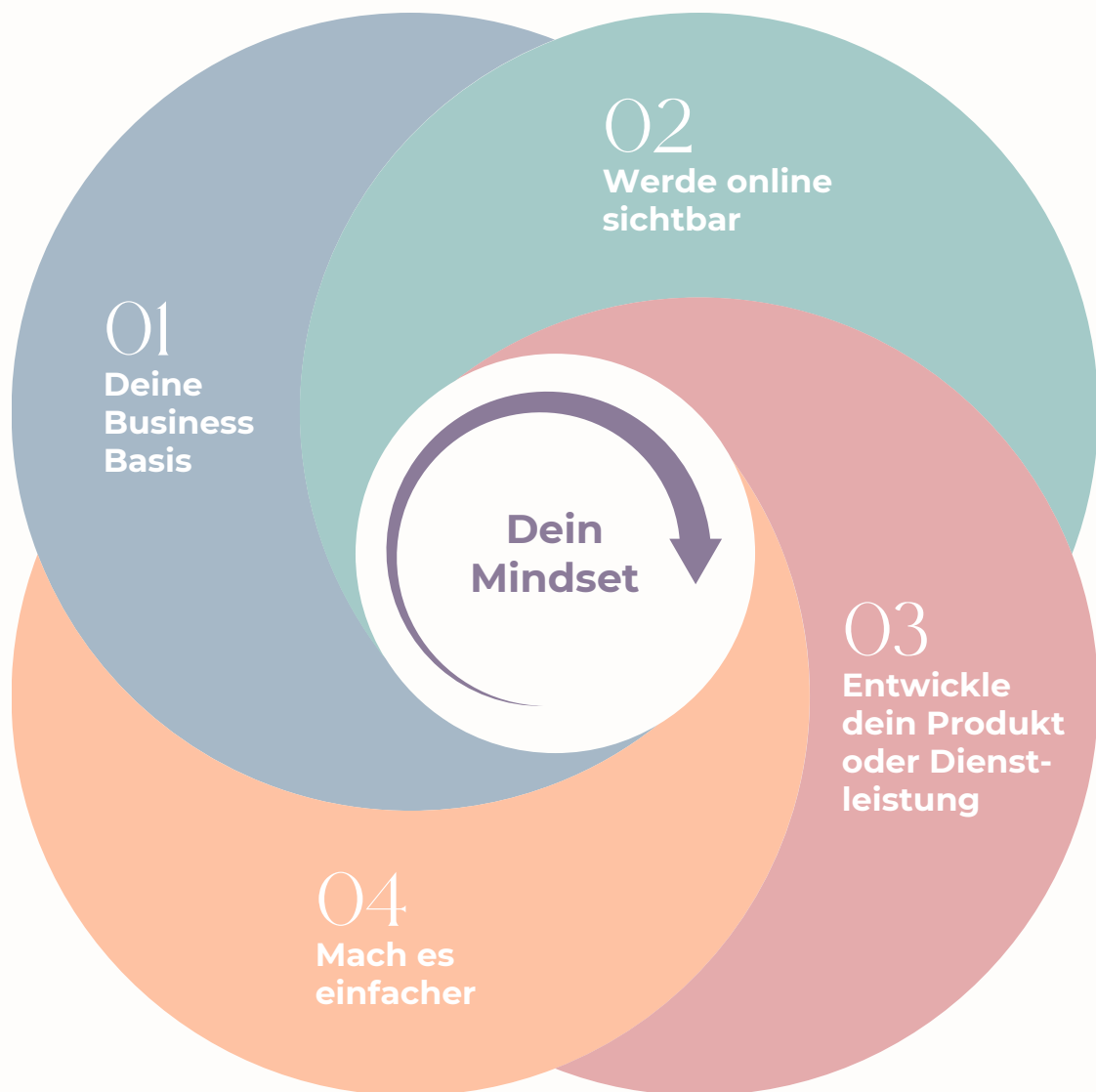
Werde dir selbst bewusst und ändere, wie du denkst und fühlst, wie du auf Unerwartetes reagierst und sei dir sicher:

Erfolg ist kein Zufall.

Alles startet mit dir und wie du über dich selbst denkst, wie du fühlst und entscheidest.

DIE 4 PHASEN

deines erfolgreichen Online Business



PHASE 1: DEINE BUSINESS BASIS

☐ Schritt 1:

Entscheide dich für ein grundlegendes Thema für dein Online Business. Einige wichtige Fragen, die du dir stellen kannst, sind:

- Was begeistert dich?
- Hast du Leidenschaften?
- Welche Fähigkeiten und Interessen hast du, die gebraucht werden?

Wähle etwas, dass dich **wirklich begeistert**, denn nur so kannst du deine Motivation aufrecht erhalten & findest Erfüllung, in dem, was du tust.



PHASE 1: DEINE BUSINESS BASIS

☐ Schritt 2:

Wen willst du ansprechen? Frag dich:

- Für wen machst du das alles?
- Vor welchen Herausforderungen stehen sie?
- Wovon träumen sie?



Du willst mehr zu
Phase 1 wissen?
Hol dir hier den
[Business Starter Guide](#).

☐ Schritt 3:

Lerne deinen Markt kennen: Analysiere online, wer ähnliche Themen hat und lerne, wie du dich abheben kannst mit deiner einzigartigen Herangehensweise durch deine persönliche Geschichte und Erfahrungen.

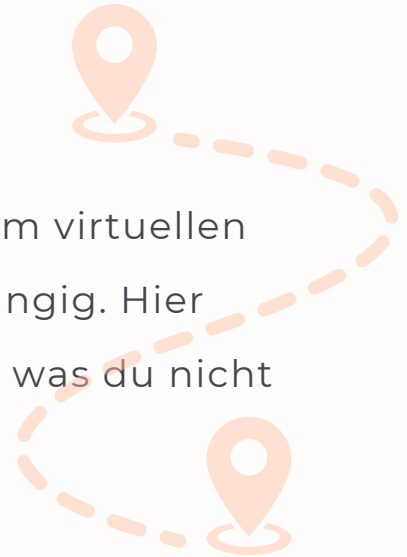
PHASE 2: WERDE ONLINE SICHTBAR

☐ Schritt 4:

Gib deinem Baby einen Namen.

☐ Schritt 5:

Bau dir eine Website: Mit deinem eigenem virtuellen Wohnzimmer bist und bleibst du unabhängig. Hier schreibt dir keiner vor, was du darfst und was du nicht darfst



☐ Schritt 6:

Entscheide dich für passende Social Media Plattformen oder auch gegen Social Media (Ja, das darfst du!). Baue dein Business aber niemals nur auf Social Media auf.

-> Warum du dein Business niemals nur auf Social Media aufbauen solltest

☐ Schritt 7:

Kümmere dich um den trockenen Kram: Dieser Schritt kommt früher oder später auf dich zu, doch wenn du es ernst meinst, eröffne ein Geschäftskonto, kümmere dich um Steuern & Versicherung und um die passende Geschäftsform (du musst je nach Business nicht sofort gründen!).

PHASE 2: WERDE ONLINE SICHTBAR

☐ Schritt 8:

Kümmere dich um dein Branding: Hier geht's nicht nur um Farben und Formen, sondern auch darum, wie du und dein Thema wahrgenommen werden willst und wie du deine persönlichen Werte zeigen kannst.

☐ Schritt 9:

Entwickle eine "Content"-Strategie: Mit einem Content Plan bekommst du Klarheit darüber, wie du mit deinen potenziellen Kunden kommunizieren willst.



☐ Schritt 10:

Baue deine e-Mail Liste auf: Diese besteht aus Kontakten, die sich ernsthaft für deine Themen interessieren und nicht *mal eben* so vorbeigehuscht sind. Keine Plattform der Welt kann sie dir einfach löschen (außer sie sich selbst). List-Building ist ein fortlaufender Prozess.

PHASE 3: ENTWICKLE DEIN PRODUKT ODER DEINE DIENSTLEISTUNG

☐ Schritt 11:

Finde heraus, was die Menschen, die sich für dein Thema interessieren, von dir brauchen könnten. Menschen lieben es, ihre Meinung zu sagen, also frag danach, worüber sie gern mehr wissen würden, was sie brauchen oder ihnen das Leben leichter machen würde.

☐ Schritt 12:

Nimm dir etwas Zeit, um darüber nachzudenken, wie dein Einkommen aussehen soll. Wirst du dir mehrere Einkommensströme aufbauen? Welche sollen es sein?

☐ Schritt 13:

Arbeite an und überwinde mögliche Blockaden, die du beim Thema Geld fühlst. Stichwort: Money Mindset!

Your life is as good as your mindset!

☐ Schritt 14:

Hake nach: Bevor du dein Produkt oder deine Dienstleistung auf den Markt bringst, frag' die Menschen erneut, ob das etwas wäre, was sie interessiert.

PHASE 4: MACH ES EINFACHER

☐ Schritt 15:

Sobald dein Business kontinuierlich wächst und gedeiht, du **regelmäßig Einkünfte** hast und **tolles Feedback** erhältst, wird es Zeit einen Schritt weiter zu gehen und zu skalieren.

Skalieren kann heißen:

- ein **Team** zusammen stellen, um nicht alles selber zu machen
- Abläufe in deinem Business zu **automatisieren**
- evtl. auch **bezahlte Ads** zu schalten
- ständige **Verbesserung** in und an deinem Business
- **fokussiert & klar** sein die ganze Zeit.

Verbinde dich mit anderen Gleichgesinnten und suche **Hilfe**, wann immer du nicht weiter kommst (das gilt natürlich auch schon für alle Phasen vorher!).

Entwickle dich und dein Mindset permanent weiter.

Weitere wertvolle Ressourcen und Empfehlungen findest du am Ende dieses Dokuments.

„Träume werden
nicht wahr,
nur weil du sie
träumst.

Es ist die Arbeit,
das Machen, das
Dinge bewirkt
und verändert.“

Shonda Rhimes

Deine nächsten Schritte

Hast du entdeckt, wo du stehst und bemerkt, dass du den einen oder anderen wichtigen Schritt **übersprungen** hast? **Kein Ding, du kannst jeden Schritt nachholen.** Auch die Reihenfolge ist nicht in Stein gemeißelt. Trotzdem wirst du jeden dieser Schritte irgendwann gehen müssen, um erfolgreich in deinem eigenen Online Business zu sein.

Komm vorbei!

Jetzt lade ich dich herzlich ein, an einem meiner kommenden 0€-Webinare teilzunehmen, in denen ich dir

- zwei bewährte Wege, um deine Business Idee zu finden anhand **meiner eigenen Erfahrungen** näher bringe,
- ich tiefer auf **die wichtigste Zutat** eingehe und wie du diese für dich nutzen kannst und
- wir uns den häufigsten, **negativen Glaubenssätzen** widmen werden, die dich blockieren und vom Handeln abhalten. **Und einiges mehr!**

Danach wirst du mit **Klarheit** sehen können, welche Schritte nun vor dir liegen und wie auch du zu einem **ortsunabhängigen Business** kommst, das dich nicht nur finanziell unabhängig macht, sondern dich gleichzeitig auch erfüllt.

Klingt gut?

UND JETZT?

Um die Webinartermine nicht zu verpassen, brauchst du nichts weiter tun, als einfach auf meine Ankündigungen in der Vagabundenpost zu achten, für die du dich bereits eingetragen hast.

Ich freu mich schon drauf, dich bald live zu sehen!

„Das einzige, was dich davon abhält, das zu bekommen, was du willst, ist die Geschichte, die du dir selbst erzählst.“

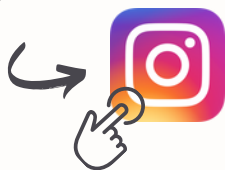
Anthony Robbins



Du möchtest mir Feedback da lassen?

Schreib mir einfach über das Kontaktformular.

Lass mir ein Atoha da!



Hanna

WEITERE RESSOURCEN & EMPFEHLUNGEN



ARTIKEL

- [10 Gründe ohne Social Media zu starten](#)
- [Selbstständigkeit vs. Anstellung](#)
- [Network Marketing falsch gemacht?](#)
- [AI: Gefahr durch Social Media](#)
- [mehr](#)

BÜCHER

- [Rich Dad Poor Dad*](#)
- [Atomic Habits - Die 1% Methode*](#)
- [Die 5 Sekunden Regel*](#)
- [Kopf schlägt Kapital*](#)
- [Think And Grow Rich*](#)
- [E-Myth Revisited*](#)

*Hierbei handelt es sich um Affiliate-Links. Indem du beim Kauf eines dieser Produkte über diesen Link gehst, erhalte ich kleine Provision, die mich darin unterstützt, mit Vagabundenliebe weiter zu machen. Für dich gibt es keine Nachteile.