



Vagabundenliebe
UNABHÄNGIG & FREI MIT KINDERN

2 Wege UM DEINE **BUSINESS IDEE** ZU FINDEN

+ die wichtigste Zutat für deinen
erfolgreichen Start ins Online Business

vagabundenliebe.de

Moin Moin



Ich bin Hanna, Mama von zwei freilernenden Wildfängen und reise seit 2019 Vollzeit mit meiner Familie im Wohnmobil.

Einer meiner größten Wünsche ist es, so vielen Menschen wie möglich zu helfen, ihr Leben ebenfalls frei & unabhängig zu gestalten und sie dazu

zu inspirieren, ihre eigenen Wünsche und Träume anzugehen und nicht länger aufzuschieben. #schuldig 🤔

Zu dieser Unabhängigkeit gehört für mich auch, dass ich frei entscheiden kann, wann, wo und wie ich Geld verdiene! Doch wie du jetzt grad, stand ich lange vor der Frage, was ich überhaupt online machen könnte, um mir ein Einkommen aufzubauen. In diesem kleinen Guide stelle ich dir zwei von mir erprobte und bewährte Wege vor und lade dich zum Nachmachen ein.

See you on
the road.

Hanna

WWW.VAGABUNDENLIEBE.DE



„Träume werden
nicht wahr,
nur weil du sie
träumst.

Es ist die Arbeit,
das Machen, das
Dinge bewirkt
und verändert.“

Shonda Rhimes

Jedes Business startet mit einer Geschäftsidee...



So ist es doch. Wenn du deine Geschäftsidee bekommst, dann leuchtet eine kleine Glühbirne genau über deinem Kopf auf, es macht **pling**, dein Zeigefinger schnell in die Höhe und ein Lächeln macht sich breit über dein ganzes Gesicht. Alles kommt ins Rollen. Nach wenigen Monaten schon bist du reich, glücklich und sorgenfrei. Geschichte aus. Badumm Tzzz.

The End.

Wirklich?

Passiert das immer so? Bei allen gleich? Wer würde sich nicht wünschen, dass eine Idee auf diese Weise kommt?

#betretendesschweigen

Du wärst schon längst mit deiner Familie auf einer Reise um die Welt, an deinem Traumort ausgewandert oder umgezogen... wenn da nicht dieses eine kleine Problemchen wäre:

Du hast noch immer keine Idee, wie und von welchem Geld überhaupt du das machen sollst, denn...



- "Ich kann **nichts**."
- "Ich bin keine **Expertin**."
- "Davon kann ich ja **nicht leben**."
- "Das gibt es schon."
- "Ich habe ja keine **Ausbildung** darin."
- "Ideen haben nur **die Anderen**."
- "Ich hab zu **wenig Zeit**."

Kommen dir einige dieser Gedanken bekannt vor oder hast du ähnliche **negative Glaubenssätze** in dir? Der erste Schritt um sie zu lösen, ist sich ihnen **bewusst** zu werden.

Mehr zu Glaubenssätzen am Schluss.

Zwei bewährte Wege mit dem selben Ziel

Bei anderen sieht das in den sozialen Medien immer so einfach aus, doch das richtige, das auch dich begeistert, hast du noch nicht gefunden. Du möchtest nicht auf Social Media wahllos Produkte in die Kamera halten, wie so oft geraten und gesehen wird oder mit Kryptowährungen traden, wenn dich das gar nicht interessiert. Auch von Versprechungen wie *“In 24h eine Million Dollar auf deinem Konto.”* hast du einfach die Schnauze voll...



Du suchst etwas, das dich erfüllt, dir Freude & Motivation jeden Tag bringt, in dem du dich sicher fühlst und das sich nicht nach mühsamer, sinnloser Arbeit anfühlt? Dann bist du hier genau richtig, denn genau das ist es, was auch ich gesucht & gefunden habe.

Mit diesen zwei Wegen kommst du an dein Ziel:



DER "ZÄUME DAS PFERD VON HINTEN AUF" - WEG



Bei diesem Weg lässt du es ruhig angehen. Du stresst dich nicht beim Finden deiner Business Idee und startest direkt, ohne jetzt zu wissen, wohin dich der Weg führt.

"Ach laber' doch keinen Scheiß!", schreit dein Hirn mich an. Ja, sorry, würd meins auch tun! Da kommt jemand so daher und will einfach alles umdrehen. Das geht doch nicht. Das Pferd von hinten aufzäumen. Doch was, wenn ich dir jetzt sage, dass ich es bereits so gemacht habe? Auch ich stand an dem Punkt, an dem ich dachte: "Ich muss irgendwie online Geld verdienen, aber wie?!"

Mein Geheimnis für deinen Businessstart auch schon ohne Idee

Nennen wir es
Geheimnis, überraschende
Erkenntnis oder so ziemlich
genau das Gegenteil von
dem, was du erwartest:
Dir Arbeit anlachen, ohne zu
wissen, für was genau.
Schon gar nicht dann, wenn
du noch nicht mal eine Idee
hast, richtig?

Wenn du diesen Guide jetzt
genervt & entmutigt
schließt, wissen du und ich
beide sehr genau, dass du es
doch nicht so ernst meinst...
falls doch:

Neben der wichtigsten
Zutat, die du für dein
eigenes Online Business
benötigst und



von der du weiter untern
noch ließt, benötigst du

Trommelwirbel

eine Website.

Höre ich dich schon
aufschreiben? Gut!

Doch jetzt willst du erstmal
wissen, WTF und ob ich Lack
gesoffen habe, richtig?
Spoiler: Nee, bei mir gibt's
nur Wasser. Aber es gibt...
Gründe;):

Eine Website? Wofür das schon jetzt?

Und vor allem: Was sollst du denn da drauf tun? Die Antwort lautet: Ganz einfach dich!

Deine Website, zum Beispiel in Blog-Form, ist dein **virtuelles Zuhause**, in dem du dich all den Themen widmest, die dich bewegen. Du brauchst dazu keine Expertin sein, du beginnst und gehst damit den **unterschätztesten** Schritt überhaupt: Du kommst ins Machen! Du machst deinen Ziel für dich sichtbar! Auftritt Mindset:

- “Ich hab aber keine Ahnung, wie man eine Website baut.”
- “Ich kann aber nicht schreiben.”
- “Wie soll mir das Einkommen ermöglichen?”

Versteh ich. Das ist die Arbeit, die du bisher gescheut hast, weil dir noch **die wichtigste Zutat** fehlte, die du gleich kennenlernst. Jetzt aber zu den Vorteilen deiner eigenen Website mit Blog: Nicht nur für dein Business in der Zukunft, sondern auch für dein Ziel, endlich eine Idee für dein Einkommen zu entwickeln, spielt sie eine bedeutende Rolle!

5 Vorteile deiner eigenen Website mit Blog

1. **Du bleibst bei deinen Themen**, d.h. dass du nicht in einem Business landest, das dich gar nicht interessiert, weil auf deinen Blog nur Themen Platz finden, die du ausgewählt hast und die dich erfüllen.
2. **Du bleibst für sämtliche Ideen offen**, denn startest du mit einer ganz konkreten Idee (was nichts schlechtes ist!), kann es passieren, dass du diese thematisch “sehr eng” baust und andere Möglichkeiten übersiehst.
3. **Du trainierst deine Fähigkeiten**, ganz besonderes die technischen Skills, wie den Aufbau selbst und das Einbinden wichtiger Online Tools und übst dich in all den Dingen, in denen du dich noch nicht wohl fühlst.
4. **Du nimmst deine Ideen ernst**, denn sobald deine erste Idee auftaucht, fällt dir die Umsetzung leicht, da du die technischen Hürden längst überwunden hast.
5. Durch die **Sichtbarkeit** mit deiner Website bekommst du eine “eigene Zielgruppe”. Diese ist mega wichtig für deine Business Idee. Das ermöglicht dir nur nun, Möglichkeiten zu entdecken und überhaupt erst wahrzunehmen.

Wie sich dieser Weg für mich bewährt hat, erfährst du in den kommenden Webinaren. Mehr dazu am Ende.

2

DER "BAU
DEINE BASIS" -
WEG

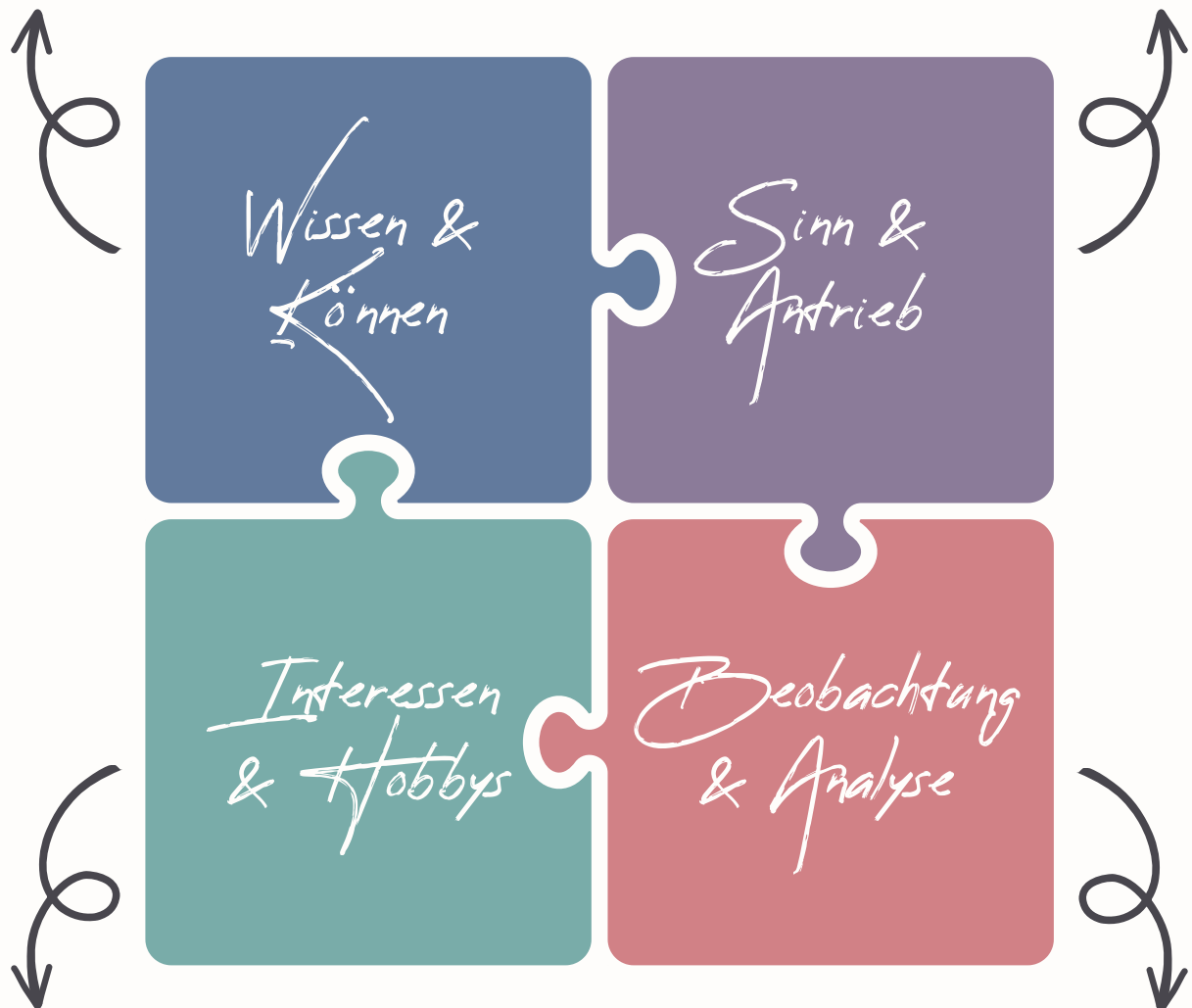
Auch wenn dich der eben vorgestellte Weg 1 ans Ziel bringt, so kommst du auch bei ihm irgendwann nicht um den **Bau deiner Basis** herum. Früher oder später wirst du planvoll und strategisch vorgehen müssen, wenn du deine Ziele erreichen willst! Hast du es etwas eiliger, ist dies **the way to go**.

Hier dreht's sich nun um die **4 Zutaten** für deine Businessidee: Nicht nur deine Interessen sind hier gefragt, sondern auch deine Beobachtungsgabe und die wichtigste Zutat eines erfolgreichen Unternehmens: oben rechts auf der nächsten Seite.

Die 4 Zutaten deiner Business Idee

1. Was kann ich?

3. Was treibt mich an?



2. Was bringt meine Augen zum Leuchten?

4. Wie kann ich anderen dienen?

Werde dir über die diese 4 Zutaten mit Hilfe der folgenden Step-by-Step-Anleitung klar und finde deinen "Sweet Spot", also genau die Mischung, die alles erst zu deinem Stück Torte werden lässt.

Step-by-Step zu deiner Business Idee

1. Finde heraus, was du gut kannst und weißt. Schau nicht nur auf das Offensichtliche, sondern blicke auch auf dein Leben und nimm wahr, was du schon erreicht hast.

2. Nun notierst du dir Themen, die deine Augen zum Leuchten bringen. Bereiche, mit denen du dich intensiv beschäftigst. Idealerweise bringst du hier deine Können & Wissen ein, mit denen du eigene Herausforderungen meistern konntest.

3. Mit welchem dieser Themen möchtest du den Kurs der Welt verändern? Das ist leider nicht der Weltfrieden (sorry, dream crusher at work!),



sondern deine Vision, die größer als du selbst ist, z. B.: *"Ich möchte, dass jeder Mensch seinen Bildungsweg frei wählen darf."*

#wichtigstezutat

4. Nun geht's ans Eingemachte: Jetzt beobachtest du die Menschen, die sich von deinem Thema angezogen fühlen. Vor welchen Herausforderungen stehen sie, die du lösen kannst? Und: Wie konkret ist der Bedarf an deiner Lösung?

Deine nächsten Schritte

Nimm dir für die obigen Fragen Zeit an einem ruhigen Ort und schreibe erstmal alles **ohne Wertung** auf deinem Blatt Papier auf. Lass deine Gedanken fließen und notiere dir nebenbei auch direkt aufkommende, negative **Glaubenssätze**, die sich zeigen.

Komm vorbei!

Jetzt lade ich dich herzlich ein, an einem meiner kommenden **0€-Webinare** teilzunehmen, in denen ich dir

- die 2 bewährten Wege, um deine Business Idee zu finden anhand **meiner eigenen Erfahrungen** näher bringe,
- ich tiefer auf **die wichtigste Zutat** eingehe und wie du diese für dich nutzen kannst und
- wir uns den häufigsten, **negativen Glaubenssätzen** widmen werden, die dich blockieren.

Danach wirst du mit **Klarheit** entscheiden können, welcher Weg zu dir passt, welche Schritte nun vor dir liegen und wie auch du zu einem **ortsunabhängigen Business** kommst, das dich nicht nur finanziell unabhängig macht, sondern dich gleichzeitig auch **erfüllt**.

Klingt gut?

UND JETZT?

Um die Webinartermine nicht zu verpassen, brauchst du nichts weiter tun, als einfach auf meine Ankündigungen in der Vagabundenpost zu achten, für die du dich bereits eingetragen hast.

Ich freu mich schon drauf, dich bald live zu sehen!

„Das einzige, was dich davon abhält, das zu bekommen, was du willst, ist die Geschichte, die du dir selbst erzählst.“

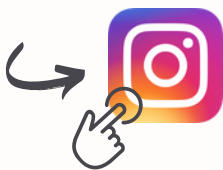
Anthony Robbins



Du möchtest mir Feedback da lassen oder hast Fragen, die ich im Webinar beantworten soll?

Schreib mir einfach über das Kontaktformular.

Lass mir ein Atoha da!



Hanna